

BAIS, fabricante y distribuidor para profesionales de las Islas Baleares

LA EMPRESA BAIS NACIÓ EN 1994, DEL IMPULSO DE BALTASAR PONS CARDONA Y DE ISABEL ALEMANY MORENO, EN LA CIUDAD DE PALMA DE MALLORCA. ACTUALMENTE, LA EMPRESA ESTÁ EN MANOS DE LA SEGUNDA GENERACIÓN FAMILIAR, SUS HIJOS PEDRO E ISABEL, QUE CONTINÚAN CON EL NEGOCIO.



Bais va camino de cumplir tres décadas de historia. Fundada en la ciudad de Palma de Mallorca en 1994 por Baltasar Pons e Isabel Alemany, esta empresa de muebles

de cocina y representación de productos de la industria auxiliar, está actualmente en manos de la segunda generación familiar, los hijos de los fundadores, Pedro e Isabel (ambos en la imagen superior).

Así, además de sus muebles de cocina propios, Bais se encarga de la representación en las Islas Baleares de marcas de la industria auxiliar del mueble como Top Form, Häfele, Salice, Menage Confort, Rehau, Viefe, Servicanto, Volpato, Cascosol, Sigé, 4Design, y MSD & Magnolia Panels.

Con una facturación de un millón de euros en 2020 y 12 trabajadores, Bais cuenta con unas instalaciones de mil metros cuadrados dedicados a la fabricación de mobiliario y puertas; además de un almacén de 1.200 metros cuadrados más, y un showroom de 130 metros cuadrados a disposición de sus clientes profesionales y carpinterías. Nos cuentan más detalles sus responsables.

■ Describa su principal producto para el sector cocina.

Nuestra esencia y principal actividad es la fabricación de mobiliario de cocina desde nuestros inicios, siendo las más vendidas las puertas de fabricación Bais de Top Form handle style junto a su amplia

gama de diseños y acabados de alta calidad, además de sus encimeras postformadas hidrófugas. En este sentido, nos distinguimos por los materiales, productos y soluciones que todas nuestras firmas y marcas estrella en distribución ofrecen, posicionándonos al nivel de las grandes firmas nacionales e internacionales, tanto en materiales como en productos de alta calidad.

■ ¿Cuál/es ha/n sido sus últimos lanzamientos? (explíquelos).

Nuestros últimos lanzamientos han sido: la incorporación de Salice, Häfele y Rehau en distribución al proyecto de Bais; el mueble en acabado antracita; la ampliación de modelos de puertas handle style y encimeras, paneles de madera rechapada y fresada para la cocina y decoración, paneles y puertas Rauvisio de Rehau, 4Design, Magnolia & MSD Panels que están teniendo una excelente aceptación por parte de nuestra clientela profesional.

■ Hablemos de servicio. Enumere los servicios añadidos o relacionados con sus productos, ofrecidos por su empresa. ¿Con qué plazos de entrega trabajan? ¿Qué garantía tienen sus productos?

Nuestro servicio es exclusivamente para mayoristas y ofrecemos un servicio post-venta para nuestros clientes profesionales promoviendo el comercio de cercanía y local.

En el año 2019 renovamos nuestra maquinaria de corte y mecanización, ampliando nuestros servicios con el mueble mecanizado tanto para cocinas, como para baños y armarios.

Actualmente, estamos trabajando en ofrecer y mejorar nuestro servicio en los plazos para la fabricación de puertas de cocina con la



Sistema Qanto de Ninka.

adquisición de una nueva canteadora de aire caliente durante el primer trimestre de 2022. Ello nos permitirá poder reducir los plazos de entrega de cocinas de 2 semanas a 7 días, pudiendo ampliar también nuestra ya extensa gama de puertas.

También ofrecemos la posibilidad de servir la cocina montada sin instalación en nuestras dependencias, junto a la cocina en kit. Igualmente, disponemos de un servicio diario de reparto propio en la isla de Mallorca. Para Ibiza, Formentera y Menorca dependemos del transporte y del barco. En cuanto a la garantía de nuestros productos, nos las ofrecen nuestras firmas de renombre nacional e internacional en distribución. En la fabricación de nuestras cocinas damos 5 años en los productos y materiales.

■ **¿En qué canales tienen más presencia? ¿En cuántos puntos de venta a nivel nacional tienen presencia? ¿Cuentan con tiendas propias?**

Nuestros canales de distribución son las carpinterías y tiendas, arquitectos e interioristas y empresas o autónomos/autónomas del sector que nos acompañan por la confianza, servicio y proximidad que ofrecemos.

Por lo que se refiere a tiendas propias, no tenemos, ya que nos dedicamos al suministro para profesionales, pero tenemos una exposición en nuestras instalaciones al servicio de nuestra clientela profesional, en el polígono Son Castelló nº50, en Palma de Mallorca.

■ **¿Cómo siguen (o crean) sus productos/servicios las tendencias en el diseño de mueble de cocina?**

Las pautas que seguimos suelen ser las ferias. También consultamos en redes y en revistas especializadas como Cocina Integral...



Siempre, teniendo visión de futuro y acertando con los diseños y productos, se puede decir que vamos al son en la evolución de la cocina y, a veces, nos adelantamos, gracias a la variedad de gentes que residen en nuestras islas.

■ **¿Cómo esperan cerrar 2021 y qué expectativas tienen para 2022?**

Este 2021 va a ser un año muy positivo para Bais en cuestión de facturación. De la misma manera, creemos que la tendencia de crecimiento va a continuar también para el 2022.

■ **¿Por qué han decidido asociarse a AMC y qué esperan de la asociación?**

Siempre habíamos pensado en asociarnos a AMC, pero nunca veíamos el momento de dar el paso hasta el año 2020, que fue cuando nos asociamos. La noticia apareció en Cocina Integral el mismo día en que empezó el estado de alarma, sin mucho ruido, y con la preocupación del momento.

Decidimos dar el paso definitivo al ser una firma ya consolidada en las Islas Baleares y reconocida en nuestra comunidad isleña.

Creyentes del asocialismo, unirnos a una asociación que camina por el bien de las empresas de nuestro país, que informa de las últimas tendencias y con la posibilidad de dar visibilidad al tejido empresarial nacional, es un orgullo y nos alegra que Bais pueda sumarse al proyecto de AMC.

■ **¿Cómo valoran el que SICI pase a celebrarse en 2022 en septiembre y con Hábitat?**

Creemos que el cambio es positivo para SICI. Ir de la mano de Hábitat, suma fuerzas de dos ferias que dan visibilidad al tejido empresarial y que tan necesarias son para que nuestro sector se dé a conocer.